

**新闻稿**

2007年10月16日

## **GXS 与安捷力建立战略伙伴关系 创建中国“eHealthcare Exchange” B2B 电子商务平台 — 携手国药控股共同提升供应链价值**

上海——全球领先的 B2B 电子商务解决方案供应商 GXS 今天宣布，GXS 已与国内领先的供应链解决方案提供商上海安捷力信息系统有限公司（安捷力）建立战略伙伴关系，共同打造中国“eHealthcare Exchange” B2B 电子商务平台，实现医药行业供应链的可视化，提升中国医药行业的整体效率。该平台已为中国最大的医药分销企业——国药控股有限公司（国药控股）提供全套供应链可视化服务。

中国“eHealthcare Exchange”建立在 GXS 针对医药行业的电子商务技术解决方案和安捷力的医药行业供应链解决方案基础之上，并融入了 GXS 丰富的全球经验，旨在帮助中国医药行业加速实现与国际市场的同步，并参与国际竞争。

中国的医药制造商、各种规模和级别的分销商和包括医院、药店和连锁店在内的零售商可分别通过自身的 ERP 或仓库管理系统（WMS）直接与 eHealthcare Exchange 连接，通过 eHealthcare Exchange 进行电子文件传输。在 eHealthcare Exchange 的供应链可视化系统帮助下，他们不仅可以将文件转换为通用的数据标准，实现产品信息的同步，而且能够共同完成产品构思和开发、安排促销计划、完成供应链管理及交易管理。因此，医药制造商、分销商、医院及零售商之间能够实现生产计划及销售和库存管理等电子信息的快速、便捷交换。

国药控股有限公司药品分销事业部总经理马万军先生表示：“作为行业内最大的医药分销企业，国药控股非常高兴能够率先使用 eHealthcare Exchange B2B 电子商务平台，相信在安捷力的行业执行能力和 GXS 的技术支持下，eHealthcare Exchange 能够帮助我们提高需求反应速度，改善库存管理、提高盈利和竞争能力，完成医药科研、生产和服务贸易链条的信息化。”

上海安捷力信息系统有限公司首席执行官杨敬宇先生表示：“目前，中国医药市场供应链效率问题突出，表现在制造商及分销商极为分散、竞争激烈、利润空间小，信息系统水平千差万别，行业缺乏统一的药品编码和信息格式。随着中国医药改革的发展，广大患

者强烈要求降低虚高的看病费用，政府迫切需要加强对于医药流通环节的监督，提高供应链效率，增加交易的透明度。因此，安捷力与 GXS 建立中国 eHealthcare Exchange，为医药供应链各个参与方提供供应链协同和可视化的服务，正是在一个合适的时间为中国医药行业的更加和谐的发展尽我们的一份绵薄力量。”

GXS 亚太区副总裁郑义陶先生先生表示：“在中国医药行业的转型期，供应链效率是行业内企业在竞争中致胜的关键。通过借鉴欧美及日本医药行业的发展经验，我们认为中国医药行业的整合即将到来。在整合过程中，制造商将更倾向于将供应链的管理外包给顶级的分销商；同时，顶级分销商、制造商、以及区域级分销商和连锁店的联合正在形成；而在未来五年，药房在零售环节将得到快速的发展，分销商与药房之间的网络连接势在必行。此次中国 eHealthcare Exchange 的建立，成功地实现了医药行业供应链各个环节的可视化，从而为行业各方的发展提供了坚实的基础。”

## 关于国药控股有限公司

国药控股有限公司成立于 2003 年 1 月，是由中央直属的我国最大的跨所有制、跨地域的大型医药集团性企业。目前是全国药品批发行业的头号企业，大约占据 10% 以上医药分销市场份额。2006 年国药控股的销售额达到 250 亿元。凭借全国的资金、物流、信息优势，全力构建具有核心竞争优势的战略体系，国药控股致力于打造“中国药品分销第一品牌”并力争成为具有国际竞争力的大型医药集团性企业。详情请参阅：

[www.sinopharmholding.com](http://www.sinopharmholding.com)。

## 关于安捷力

安捷力是全球和中国领先的供应链B2B整合、同步和协作解决方案提供商，其主要产品来自与国际上领先的美国GXS公司的核心产品Trading Grid®，安捷力是美国GXS在中国地区医药行业的唯一合作伙伴和战略发展商。安捷力致力于引进国外成熟的供应链管理技术，充分结合中国医药行业的实际情况，为国内的医药行业供应链成员企业提供安全、先进和适应本地需求的供应链可视化外包平台服务。详情请参阅: [www.agilesc.com](http://www.agilesc.com)。

## 关于 GXS

GXS是世界领先的 B2B 电子商务解决方案供应商，它提供的解决方案能够简化和加强业务流程的整合与协作。包括 75% 的财富 500 强企业在内的全球企业都在使用 GXS Trading Grid® 商务平台来保持供求的最佳平衡。在全球标准方面，GXS 表现积极，其解决方案帮助大小企业客户与全球伙伴保持联系、同步处理产品信息、优化库存水平、需求预测并加速供应链实施。

公司总部设于美国马里兰州盖士堡，GXS 为企业及全球合作伙伴提供销售和支持。详情请参阅: [www.gxs.com](http://www.gxs.com)。

—完—

发稿：**GXS 国际公司**  
新闻稿代发机构：**博达公关有限公司北京办事处**

报界垂询：**郑维隽（Jane Cheng）：(852) 2884 6029**  
**GXS 国际公司亚太区市场总监**  
**Email: [jane.cheng@gxs.com](mailto:jane.cheng@gxs.com)**

**于亚楠（博达公关）：(8610) 6522-8081 x 223**  
**Email: [rachel.yu@ebacomms.com](mailto:rachel.yu@ebacomms.com)**